

## ДИЛЕРСКОЕ СОГЛАШЕНИЕ № \_\_\_\_\_ -2010

г. Москва

« \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2010 г.

**ЗАО «ЕТегро Текнолоджис»**, именуемое в дальнейшем «**Производитель**», в лице Генерального директора Изумрудова О.В., действующего на основании Устава, с одной стороны, и \_\_\_\_\_, именуемое в дальнейшем «**Дилер**», в лице Генерального директора \_\_\_\_\_, действующего на основании Устава, с другой стороны, заключили настоящее Соглашение о нижеследующем:

### 1. Предмет Соглашения.

1.1. Производитель предоставляет Дилеру право совершать сделки по продаже оборудования марки «ЕТегро», поставляемого Производителем, а также поручает Дилеру представлять интересы Производителя по указанной продукции на территории РФ

### 2. Права и обязанности Производителя.

2.1. Производитель является независимым партнером Дилера.

2.2. Производитель имеет право указывать \_\_\_\_\_ в качестве официального Дилера оборудования ЗАО «ЕТегро Текнолоджис».

2.3. Производитель обязуется поставлять оборудование Дилеру по ценам, с учетом фиксированной скидки от розничной цены указанной в разделе <http://www.etegro.com/rus/categories.html>. Размер фиксированной скидки определяется в Приложении 1 к настоящему Соглашению.

Производитель имеет право предоставить Дилеру специальную цену (скидку), размер которой превышает фиксированную, в случае участия Дилера в конкурсе, аукционе, запросе котировок. Порядок предоставления специальной цены определяется в приложении №1 к настоящему Соглашению.

2.4. В случае изменения розничных цен, Производитель обязан не позднее, чем за 5 дней до момента изменения, уведомить об этом Дилера.

2.5. Производитель обязуется предоставлять Дилеру информационно-справочные материалы по реализуемому оборудованию, а также регулярно информировать Дилера о новостях предлагаемой продукции.

2.6. Производитель может предоставить Дилеру комплект оборудования для демонстрационного зала. Перечень оборудования и условия его предоставления устанавливаются дополнительным соглашением.

2.7.

Производитель обязуется бесплатно производить ремонт или замену поставленного покупателю Дилера оборудования в течение гарантийного срока, в соответствии с выбранным гарантийным планом. В случае выбора покупателем гарантийных планов [Classic](#), [Advanced](#), [Exclusive](#) условия предоставления таких планов и комиссия Дилера подлежат дополнительному согласованию с Производителем.

2.8.

Производитель обязуется оказывать содействие Дилеру в выставочной и иной рекламной деятельности, направленной на продвижение продукции под маркой ЕТегро

2.9. Производитель обязуется разместить контактную информацию о Дилере в разделе «Где купить» на своем сайте [www.etegro.com](http://www.etegro.com).

2.10. Производитель обязуется предоставлять Дилеру «горячую линию» для консультаций в рабочее время (с понедельника по пятницу с 10 до 19 часов) и адрес электронной почты для связи.

2.10. Производитель обязуется обеспечить Дилера рекламными материалами, а также сувенирной продукцией с символикой Поставщика (по отдельному соглашению).

### 3. Права и обязанности Дилера.

3.1. Дилер является независимым партнером Производителя.

- 3.2. Дилер имеет право указывать в рекламных и других материалах статус «Авторизованный бизнес-партнер ETegro Technologies» и использовать зарегистрированную торговую марку и логотип компании ETegro Technologies.
- 3.3. Дилер обязуется реализовывать оборудование Производителя с учетом рекомендованных розничных цен.
- 3.4. Дилер обязуется приложить разумные усилия к обеспечению объема закупок оборудования Производителя, оговоренных в Приложении N 1 к данному договору.
- 3.5. Дилер берет на себя расходы по получению необходимых для работы лицензий, проведению исследований рынка сбыта, организации своего демонстрационного зала и реализации продукции Производителя.
- 3.6. Дилер, по согласованию с Производителем, представляет оборудование Производителя на выставках и презентациях. Расходы на рекламу Дилер покрывает за счет своих средств, если сторонами не оговаривался иной порядок.
- 3.7. Дилер обязуется бесплатно разместить на своем WEB-сайте рекламный блок Производителя.
- 3.8. Дилер обязуется согласовывать с Производителем все ссылки на ЗАО «ETegro Текнолоджис», торговую марку и логотип «ETegro», которые Дилер будет использовать в своих рекламных и других материалах. Дилер обязуется не размещать в печатной рекламе, в прессе и в прочей рекламной продукции цены на продукцию марки ETegro ниже рекомендованных для розничных покупателей Производителем, а также обязуется продавать оборудование «ETegro» только в комплектации Производителя оригинальной упаковке.
- 3.9. Дилер проводит целенаправленные рекламно-маркетинговые акции, в целях расширения рынка сбыта продукции «ETegro».

#### **4. Порядок оформления и выполнения заказов.**

- 4.1. Производитель выполняет заказы Дилера только после согласования их номенклатуры, объема и сроков поставки. При наличии технической возможности все указанные вопросы Стороны обязуются согласовывать в электронном виде посредством запросов Дилера и ответов Производителя через авторизованный вход по дилерскому паролю в разделе «Дилерам» на сайте [www.etegro.com](http://www.etegro.com).
- 4.2. Поставка оборудования «ETegro» осуществляется со склада Производителя и сопровождается накладной с указанием номенклатуры, количества и цены. По соглашению Сторон поставка оборудования может быть осуществлена в любую точку РФ. При этом расходы по доставке Дилер берет на себя.
- 4.3. Комплектация оборудования подтверждается серийным номером оборудования, Гарантийным талоном, и, в случае необходимости, комплектом дополнительных материалов на CD-диске.
- 4.4. Производитель обеспечивает упаковку оборудования, гарантирующую его сохранность при транспортировке.
- 4.5. Переход прав собственности на оборудование происходит только после оплаты Дилером продукции Производителя.
- 4.6. Производитель имеет право выполнить заказ Дилера с отсрочкой платежа при наличии официального гарантийного письма Дилера об оплате или другого, согласованного Сторонами документа.

#### **5. Размер и порядок оплаты.**

- 5.1. Оплата оборудования производится в рублях.
- 5.2. Установленный настоящим Соглашением порядок расчетов распространяется на все партии товаров, поставляемых Производителем.
- 5.3. По договоренности Сторон для отдельных партий товаров могут быть установлены другие формы расчетов.

## **6. Ответственность сторон.**

6.1. Все отношения, включая документооборот, согласования цен и условий поставки, любые виды переговоров между Производителем и Дилером являются сугубо конфиденциальными и не подлежат разглашению третьей стороне за исключением случаев предусмотренных законодательством РФ.

6.2. За невыполнение или ненадлежащее выполнение обязательств по настоящему Соглашению, Стороны несут имущественную ответственность в соответствии с действующим законодательством РФ, если это не оговорено дополнительно.

6.3. При несвоевременной поставке Товара Производитель уплачивает Дилеру пению в размере 0,1% от стоимости оплаченного, но не поставленного в срок товара за каждый день просрочки, но не более 10 % от стоимости оплаченного, но не поставленного в срок товара.

6.4. За нарушение сроков оплаты товара, Дилер уплачивает Производителю пению в размере 0.1 % от общей стоимости поставленного Товара, за каждый день просрочки, включая день надлежащего исполнения обязательства по оплате но не более 10 % от общей стоимости товара. В случае нарушения Графика оплаты более чем на 30 (тридцать дней) Производитель вправе потребовать возврата переданного Дилеру по настоящему соглашению оборудования, при этом денежные средства, уплаченные Дилером за товар ранее возврату не подлежат.

## **7. Форс-мажор.**

7.1. Стороны освобождаются от ответственности за частичное или полное неисполнение обязательств по настоящему Договору, если ненадлежащее исполнение Сторонами обязательств если это является следствием непреодолимой силы, т.е. носит чрезвычайный характер, возникший после заключения настоящего Договора, и не зависит от воли сторон, которые не могли их предвидеть и предотвратить разумными действиями (форс-мажор). Такие обстоятельства должны быть подтверждены документально уполномоченным на то государственным органом.

7.2. Сторона, которая не в состоянии выполнить свои договорные обязательства, незамедлительно информирует другую Сторону о начале и прекращении указанных выше обстоятельств, но в любом случае не позднее 14 дней после начала их действия. Несвоевременное уведомление об обстоятельствах непреодолимой силы лишает соответствующую Сторону права на освобождение от договорных обязательств по причине указанных обстоятельств.

## **8. Прочие условия.**

8.1. Гарантийный срок оборудования определяется Производителем и, указывается в Гарантийном талоне.

8.2. Споры и разногласия, возникшие между Сторонами в связи с исполнением обязательств по настоящему Договору, разрешаются путем переговоров. В случае не достижения Сторонами согласия, спор подлежит окончательному урегулированию в Арбитражном суде г. Москвы.

8.3. По всем вопросам, не урегулированным настоящим Договором, стороны руководствуются действующим законодательством РФ.

8.4. Настоящее Соглашение вступает в силу с момента его подписания сторонами и действует в течение 12 месяцев или до момента расторжения. Настоящее Соглашение может быть пролонгировано на дополнительный срок по письменному соглашению сторон.

8.5. Настоящее Соглашение может быть расторгнуто по требованию одной из сторон, при этом между сторонами должны быть полностью завершены взаиморасчеты. Инициатор должен уведомить другую сторону о расторжении Соглашения не менее чем за один месяц до прекращения Соглашения.

8.6. Изменения и дополнения к настоящему Договору являются действительными, если они оформлены письменно в виде отдельного соглашения и подписаны обеими сторонами.

8.7. Настоящее Соглашение составлено и подписано в двух экземплярах, имеющих одинаковую юридическую силу (по одному для Производителя и Дилера).

## 9. Юридические адреса и реквизиты сторон.

**ДИЛЕР :**

\_\_\_\_\_

Телефон \_\_\_\_\_

Факс \_\_\_\_\_

Адрес: \_\_\_\_\_

Р/С \_\_\_\_\_

К/С: \_\_\_\_\_

БИК: \_\_\_\_\_

ИНН: \_\_\_\_\_

Ответственный по договору:

\_\_\_\_\_

**Генеральный директор**

\_\_\_\_\_

**ПРОИЗВОДИТЕЛЬ:**

**ЗАО «ЕТетро Текнолоджис»**

Телефон (495) 380-0288

Факс (495) 380-0288

Адрес: 111141, г. Москва, ул. Электродная  
д.2 стр.12,13,14

Р/С: 40702810300030003931  
в ОАО Банк ВТБ

К/С: 30101810700000000187

БИК: 044525187

ИНН 7720529520 КПП 772001001

Ответственный по договору:

\_\_\_\_\_

**Генеральный директор**

\_\_\_\_\_ Изумрудов О.В.

Приложение №1 к Дилерскому соглашению № \_\_\_\_\_ от \_\_\_\_\_.

г. Москва

« \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2010 г.

1. Стороны согласовали фиксированную скидку предоставляемую «Производителем» «Дилеру» в размере \_\_\_\_\_% от розничных цен Производителя, указанных в разделе <http://www.etegro.com/rus/categories.html>.
2. На оборудование, размещенное на web-сайте Производителя в разделе «Специальные предложения на готовые серверы», **на которое в текущее время распространяются специальные ценовые предложения, стороны согласовали скидку в размере \_\_\_\_\_% от действующей специальной цены.**
3. Данные скидки предоставляется на условии согласованного гарантированного Дилером объема закупок оборудования на сумму не менее \_\_\_\_\_ в квартал. Производитель обязуется предоставлять «Дилеру» специальную цену на оборудование «ЕТегро» заявленное «Дилером» для участия в конкурсах, аукционах, запросах котировок. Минимальный объем поставки для получения специальной цены составляет не менее 300 тыс.рублей.
- 4.1. Для получения специальной цены «Дилер» обязуется предоставить Производителю информацию о заказчике, условиях проведения конкурса, аукциона, запроса котировок, возможных участниках.
- 4.2. Специальная цена не может быть предоставлена, если на момент соответствующего запроса Дилера, специальная цена на участие в таком конкурсе уже предоставлена другому Дилеру.
4. При нарушении объема закупок, указанных в п.3 настоящего приложения, в течение следующих друг за другом 2-х кварталов, скидка может быть пересмотрена Производителем в сторону уменьшения, о чем Производитель может уведомить Дилера официальным письмом в одностороннем порядке.
5. В случае, если объем закупок «Дилера» за квартал превысит объем, указанный в п.3 настоящего приложения, и составит не менее \_\_\_\_\_ руб., Производитель обязуется предоставить «Дилеру» дополнительную скидку в размере \_\_\_\_\_% от общего объема закупок за рассматриваемый период.
6. В случае систематического превышения Дилером объема закупок в течение следующих друг за другом 3-х кварталов, размер скидки, указанной в п.1 настоящего приложения может быть увеличен одновременно с увеличением объема гарантированных закупок, указанных в п.3. Размеры последующих скидок устанавливаются дополнительным соглашением, подписанным обеими сторонами.

ДИЛЕР :

ПРОИЗВОДИТЕЛЬ:

ЗАО «ЕТегро Текнолоджис»

Генеральный директор

Генеральный директор

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_ Изумрудов О.В.